

## ファーストアカウンティング (5588)

通期(単体・連結) (百万円)		売上高	営業利益	経常利益	親会社株主に帰属 する当期純利益	EPS (円)	DPS (円)	BPS (円)
(単)FY12/2024		1,707	181	183	465	43.26	1.20	127.82
(連)FY12/2025		2,369	292	291	202	18.28	3.70	148.19
(連)FY12/2026会予		3,109	312	312	207	18.59	3.90	-
(連)FY12/2025	前年比	38.8%	60.8%	58.8%	(56.5%)	-	-	-
(連)FY12/2026会予	前年比	31.2%	6.9%	7.1%	2.7%	-	-	-
四半期(単体・連結) (百万円)		売上高	営業利益	経常利益	親会社株主に帰属 する四半期純利益	EPS (円)	DPS (円)	BPS (円)
(単)1Q FY12/2025		545	69	69	49	-	-	-
(単)2Q FY12/2025		571	44	44	27	-	-	-
(連)3Q FY12/2025		597	127	127	79	-	-	-
(連)4Q FY12/2025		656	51	50	46	-	-	-
(連)1Q FY12/2026		661	132	131	82	-	-	-
(連)1Q FY12/2026	前年比	21.4%	91.1%	89.6%	66.8%	-	-	-

出所: 会社データ、弊社計算

## 1.0 決算速報 (2026年5月25日)

## 経理人材不足

2026年5月15日、経理領域に特化した Enterprise AI Company として、経理書類の電子化から AI エージェントによる判断自動化までを一貫して提供する、ファーストアカウンティングは、2026年12月期第1四半期(1-3月)の実績を発表している。経理人材不足という構造的な社会課題を追い風に、同社が従来からの OCR・自動化領域から判断業務を担う AI プロダクト「Steward」へと価値提供を拡張していることが明らかになっている。即ち、AI エージェント時代の経理プラットフォームとしての位置付けを得ているとも考えられよう。第1四半期(1-3月)においては、前年同期に対する大幅な増収・増益が達成されており、通期の会社予想に対する進捗率が営業利益にして42.6%にまで及んでいる。同社によれば、大企業向けの増収に加えて安定収益基盤の積み上がりが着実に進捗している一方、高水準の売上総利益率の維持・向上と販売管理費の増加抑制の双方が達成されているとのことである。今後に向けての具体的な成長ドライバーとしては、2027年4月からの新リース会計基準強制適用が挙げられている。同社は、関連需要の収益化が2026年の後半から本格化すると見込んでおり、制度変更を契機とした大企業向け案件などの拡大が期待されている。

● [2026年12月期 第1四半期 決算説明資料 \(2026年5月15日\)](#)

IR 担当: 管理統括部 財務経理部 インベスターリレーションズ 小林 明央  
(03-6453-0970 / [kobayashi.akio@fastaccounting.co.jp](mailto:kobayashi.akio@fastaccounting.co.jp))

## 2.0 会社概要

制約を取り払うことで、自信と勇気を与える。

商号	ファーストアカウントィング株式会社 <a href="#">Web サイト</a> <a href="#">IR 情報</a> <a href="#">最新株価</a>	
設立年月日	2016年6月3日	
上場年月日	2023年9月22日：東京証券取引所グロース市場（証券コード：5588）	
資本金	423百万円（2026年3月末）	
発行済株式数	11,240,520株、自己株式内数175,775株（2026年3月末）	
特色	<ul style="list-style-type: none"><li>● 経理領域に特化した Enterprise AI Company</li><li>● 大企業向けを主軸とする安定収益型プラットフォーム</li><li>● 判断業務を自動化する AI エージェント「Steward」を展開</li></ul>	
代表者	代表取締役社長：森 啓太郎	
主要株主	森啓太郎 23.05%、MoriSpaceManagement（株） 21.40%、インタラクティブブローカーズ 8.11%、日本カストディ信託口 5.52%、（株）マイナビ 4.46%（2025年12月末、自己株式を除く）	
本社	東京都港区	
従業員数	連結 73名（2026年3月末）	

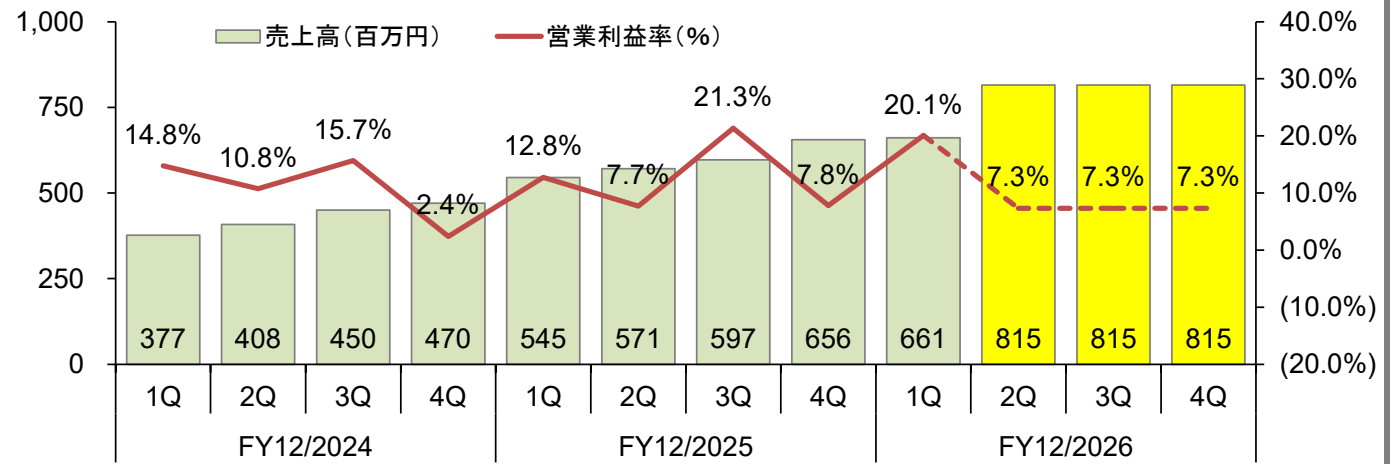
出所：会社データ

### 3.0 業績動向

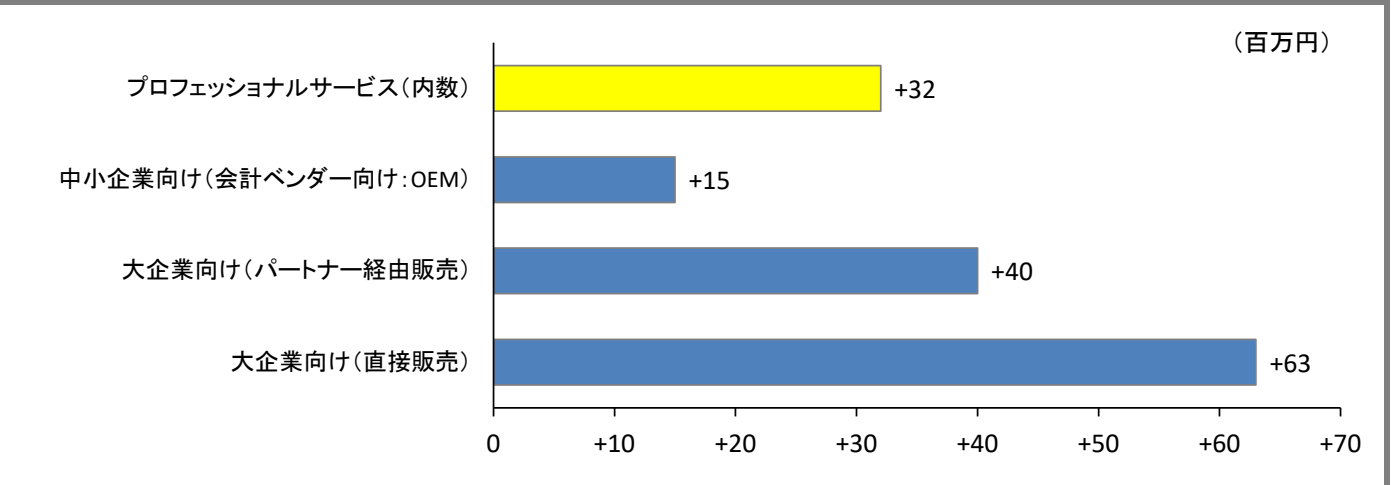
#### 2026年12月期第1四半期（1-3月）

2026年12月期第1四半期（1-3月）は、売上高661百万円（前年同期比21.4%増）、営業利益132百万円（91.1%増）、経常利益131百万円（89.6%増）、親会社株主に帰属する四半期純利益82百万円（66.8%増）での着地である。また、売上総利益487百万円（26.9%増）、販売管理費355百万円（12.7%増）であり、売上総利益率73.7%（3.2%ポイント上昇）、売上高販売管理比率53.6%（4.1%ポイント低下）である。結果、営業利益率20.1%（7.3%ポイント上昇）である。

売上高と営業利益率



2026年12月期第1四半期：売上高（販売形態別／前年同期比純増減）



出所：会社データ、弊社計算（2026年12月期2Q//3Q/4Q：通期の会社予想から1Q実績を差し引いて均等に按分）

同社は、企業の経理業務をAIで自動化・高度化するクラウドサービスを提供しており、その利用料を継続課金で受け取るストック型のビジネスモデルで事業を展開している。直近の動向においては、経理担当者の判断業務を支援・代替するAIエージェント「Steward」の展開に注力している。売上高の構成としては、月額利用料(MRR)及び処理件数に応じた従量課金を中心であり、売上高の大半を占めている。加えて、導入時の設定・開発支援などのプロフェッショナルサービスに起因する売上高も計上されている。概算での売上高構成比は、それぞれ、71%、13%、16%である。また、月額利用料(MRR)と従量課金を併せて84%であることに鑑みれば、同社は、安定的な収益基盤を構築していると考えられよう。

販売面では、大企業向け（直接販売）を主軸としつつ、大企業向け（パートナー経由販売）や中小企業向け（会計ベンダー向け：OEM）も組み合わせる形態での拡販が推進されている。概算での売上高構成比は、それぞれ、48%、26%、25%である。なお、プロフェッショナルサービスの売上高は、大企業向け（直接販売）の売上高に含まれている。

同社は、OCR・入力自動化領域から経理判断を支援する AI エージェント領域へ事業領域を拡張している。また、AI エージェントのモジュール化を進展させているとのことである。従来からの AI 導入に際しては、顧客ごとに個別要件定義やカスタマイズが必要となり導入負荷が高かったのだが、同社は AI エージェント「Steward」において共通モジュール化を進めており、現状の概算では共通機能 80%、個別対応 20%までの標準化が進んでいる。これをもって導入期間の短縮、横展開の容易化、開発効率の改善、利益率の改善、以上などの進捗が期待されるに至っている。同社では、これをもって中長期的なスケラビリティを引き上げていくことができるとしている。

また、同社が目指す AI エージェントは、照合結果に対する差異判定や承認可否判断など、従来は人が担ってきた判断業務への適用を実現している。即ち、“作業自動化”から“判断支援”へのシフトが進捗しており、これこそが、同社としての競争優位性の源泉となるとされている。例えば、味の素フィナンシャル・ソリューションズでは、「Steward」を活用し、請求書処理や支払照合などの経理業務の高度化を推進している。従来は人手で行っていた確認・判断業務にも AI を適用することで、年間約 1 万時間の業務削減効果が期待されている。同社では、本事例を単なる入力自動化ではなく、経理 BPO 代替や判断業務 AI 化の実運用事例として位置づけている。

### 2026 年 12 月期会社予想

2026 年 12 月期に対する当初の会社予想（公表：2026 年 2 月 13 日）は据え置かれている。売上高 3,109 百万円（前年比 31.2%増）、営業利益 312 百万円（6.9%増）、経常利益 312 百万円（7.1%増）、親会社株主に帰属する当期純利益 207 百万円（2.7%増）が見込まれている。また、営業利益率 10.0%（2.3%ポイント低下）が見込まれている。一方、年間配当金予定も据え置かれている。2026 年 12 月期に対して 3.90 円（期末のみ／配当性向 21.0%）である。

営業利益率が低下する背景として挙げられているのは、同社が、将来的な収益基盤拡張に向けた戦略的投資フェーズにあることである。同社によれば、会社予想の前提においては、AI エージェントの高度化や研究開発投資の強化に伴う費用の増加が織り込まれている。一方、新リース会計に関連するサービスによる寄与の一部は会社予想の前提に織り込まれておらず、これを含めた場合の上位目標の概算値は売上高にして 3,550 百万円（50%増）とのことである。

また、2027 年 12 月期及びそれ以降に向けては、既存の経理業務領域と隣接する決済領域への拡張及び M&A が検討されており、これをもって持続的な成長力を加速させていくことが計画されている。ストレッチゴール（意図的に高く設定した目標）として挙げられているのは、2028 年 12 月期に対して売上高 10,000 百万円を達成することである。

## 4.0 財務諸表

### 損益計算書（四半期累計／四半期）

損益計算書 (百万円)	単体実績		連結実績		単体実績		連結実績		前年比 純増減
	1Q 12/2025	2Q累計 12/2025	3Q累計 12/2025	4Q累計 12/2025	1Q 12/2026	2Q累計 12/2026	3Q累計 12/2026	4Q累計 12/2026	
<b>売上高</b>	<b>545</b>	<b>1,116</b>	<b>1,713</b>	<b>2,369</b>	<b>661</b>	-	-	-	+116
売上原価	160	331	483	652	174	-	-	-	+13
売上総利益	384	784	1,230	1,716	487	-	-	-	+103
販売費及び一般管理費	314	670	989	1,424	355	-	-	-	+40
<b>営業利益</b>	<b>69</b>	<b>113</b>	<b>241</b>	<b>292</b>	<b>132</b>	-	-	-	+63
営業外損益	0	0	(0)	(0)	(1)	-	-	-	(1)
<b>経常利益</b>	<b>69</b>	<b>113</b>	<b>241</b>	<b>291</b>	<b>131</b>	-	-	-	+62
特別損益	-	-	-	0	-	-	-	-	-
税金等調整前(中間／四半期)純利益	69	113	241	291	131	-	-	-	+62
法人税等合計	19	36	84	89	48	-	-	-	+29
<b>親会社株主に帰属する当期(中間／四半期)純利益</b>	<b>49</b>	<b>76</b>	<b>156</b>	<b>202</b>	<b>82</b>	-	-	-	+33
売上高伸び率	+44.4%	+42.1%	+38.6%	+38.8%	+21.4%	-	-	-	-
営業利益伸び率	+24.7%	+14.1%	+41.4%	+60.8%	+91.1%	-	-	-	-
経常利益伸び率	+20.8%	+12.0%	+39.9%	+58.8%	+89.6%	-	-	-	-
親会社株主に帰属する当期(中間／四半期)純利益伸び率	+2.9%	(9.7%)	+8.0%	(56.5%)	+66.8%	-	-	-	-
売上総利益率	70.5%	70.3%	71.8%	72.4%	73.7%	-	-	-	+3.2%
売上高販売管理費率	57.8%	60.1%	57.7%	60.1%	53.6%	-	-	-	(4.1%)
営業利益率	12.8%	10.2%	14.1%	12.3%	20.1%	-	-	-	+7.3%
経常利益率	12.8%	10.2%	14.1%	12.3%	19.9%	-	-	-	+7.2%
親会社株主に帰属する当期(中間／四半期)純利益率	9.1%	6.9%	9.1%	8.5%	12.5%	-	-	-	+3.4%
法人税率	28.6%	32.5%	35.2%	30.7%	37.1%	-	-	-	+8.6%
<b>損益計算書</b> (百万円)	<b>1Q 12/2025</b>	<b>単体実績 2Q 12/2025</b>	<b>連結実績 3Q 12/2025</b>	<b>連結実績 4Q 12/2025</b>	<b>単体実績 1Q 12/2026</b>	<b>単体実績 2Q 12/2026</b>	<b>連結実績 3Q 12/2026</b>	<b>連結実績 4Q 12/2026</b>	<b>前年比 純増減</b>
<b>売上高</b>	<b>545</b>	<b>571</b>	<b>597</b>	<b>656</b>	<b>661</b>	-	-	-	+116
売上原価	160	171	151	169	174	-	-	-	+13
売上総利益	384	400	445	486	487	-	-	-	+103
販売費及び一般管理費	314	355	318	435	355	-	-	-	+40
<b>営業利益</b>	<b>69</b>	<b>44</b>	<b>127</b>	<b>51</b>	<b>132</b>	-	-	-	+63
営業外損益	0	0	(0)	(0)	(1)	-	-	-	(1)
<b>経常利益</b>	<b>69</b>	<b>44</b>	<b>127</b>	<b>50</b>	<b>131</b>	-	-	-	+62
特別損益	-	-	-	0	-	-	-	-	-
税金等調整前四半期純利益	69	44	127	50	131	-	-	-	+62
法人税等合計	19	17	48	4	48	-	-	-	+29
<b>親会社株主に帰属する四半期純利益</b>	<b>49</b>	<b>27</b>	<b>79</b>	<b>46</b>	<b>82</b>	-	-	-	+33
売上高伸び率	+44.4%	+39.9%	+32.5%	+39.5%	+21.4%	-	-	-	-
営業利益伸び率	+24.7%	+0.5%	+80.0%	+351.1%	+91.1%	-	-	-	-
経常利益伸び率	+20.8%	+0.5%	+80.0%	+346.4%	+89.6%	-	-	-	-
親会社株主に帰属する四半期純利益伸び率	+2.9%	(26.3%)	+33.5%	(85.6%)	+66.8%	-	-	-	-
売上総利益率	70.5%	70.0%	74.6%	74.1%	73.7%	-	-	-	+3.2%
売上高販売管理費率	57.8%	62.3%	53.3%	66.3%	53.6%	-	-	-	(4.1%)
営業利益率	12.8%	7.7%	21.3%	7.8%	20.1%	-	-	-	+7.3%
経常利益率	12.8%	7.7%	21.3%	7.7%	19.9%	-	-	-	+7.2%
親会社株主に帰属する四半期純利益率	9.1%	4.7%	13.3%	7.0%	12.5%	-	-	-	+3.4%
法人税率	28.6%	38.6%	37.7%	8.9%	37.1%	-	-	-	+8.6%

出所：会社データ、弊社計算

## 販売形態別売上高（四半期累計／四半期）

販売形態別売上高 (百万円)	単体実績	単体実績	連結実績	連結実績	単体実績	単体実績	連結実績	連結実績	前年比 純増減
	1Q 12/2025	2Q累計 12/2025	3Q累計 12/2025	4Q累計 12/2025	1Q 12/2026	2Q累計 12/2026	3Q累計 12/2026	4Q累計 12/2026	
大企業向け(直接販売)	258	541	817	1,140	321	-	-	-	+62
大企業向け(パートナー経由販売)	132	274	431	607	172	-	-	-	+39
中小企業向け(会計ベンダー向け: OEM)	153	300	463	622	168	-	-	-	+14
<b>販売形態別売上高</b>	<b>545</b>	<b>1,116</b>	<b>1,713</b>	<b>2,369</b>	<b>661</b>	-	-	-	<b>+116</b>
大企業向け(直接販売)	+63.3%	+64.0%	+58.5%	+62.5%	+24.0%	-	-	-	-
大企業向け(パートナー経由販売)	+36.5%	+37.2%	+35.6%	+33.1%	+30.1%	-	-	-	-
中小企業向け(会計ベンダー向け: OEM)	+26.2%	+17.5%	+15.2%	+13.3%	+9.7%	-	-	-	-
<b>販売形態別売上高(前年比)</b>	<b>+44.4%</b>	<b>+42.1%</b>	<b>+38.6%</b>	<b>+38.8%</b>	<b>+21.4%</b>	-	-	-	-
大企業向け(直接販売)	47.5%	48.5%	47.7%	48.1%	48.5%	-	-	-	-
大企業向け(パートナー経由販売)	24.3%	24.6%	25.2%	25.6%	26.0%	-	-	-	-
中小企業向け(会計ベンダー向け: OEM)	28.2%	26.9%	27.1%	26.3%	25.5%	-	-	-	-
<b>販売形態別売上高(構成比)</b>	<b>100.0%</b>	<b>100.0%</b>	<b>100.0%</b>	<b>100.0%</b>	<b>100.0%</b>	-	-	-	-

販売形態別売上高 (百万円)	単体実績	単体実績	連結実績	連結実績	単体実績	単体実績	連結実績	連結実績	前年比 純増減
	1Q 12/2025	2Q 12/2025	3Q 12/2025	4Q 12/2025	1Q 12/2026	2Q 12/2026	3Q 12/2026	4Q 12/2026	
大企業向け(直接販売)	258	282	276	322	321	-	-	-	+62
大企業向け(パートナー経由販売)	132	142	157	175	172	-	-	-	+39
中小企業向け(会計ベンダー向け: OEM)	153	146	163	158	168	-	-	-	+14
<b>販売形態別売上高</b>	<b>545</b>	<b>571</b>	<b>597</b>	<b>656</b>	<b>661</b>	-	-	-	<b>+116</b>
大企業向け(直接販売)	+63.3%	+64.6%	+48.8%	+73.7%	+24.0%	-	-	-	-
大企業向け(パートナー経由販売)	+36.5%	+37.9%	+32.9%	+27.1%	+30.1%	-	-	-	-
中小企業向け(会計ベンダー向け: OEM)	+26.2%	+9.7%	+11.3%	+8.0%	+9.7%	-	-	-	-
<b>販売形態別売上高(前年比)</b>	<b>+44.4%</b>	<b>+39.9%</b>	<b>+32.5%</b>	<b>+39.5%</b>	<b>+21.4%</b>	-	-	-	-
大企業向け(直接販売)	47.5%	49.4%	46.3%	49.1%	48.5%	-	-	-	-
大企業向け(パートナー経由販売)	24.3%	24.9%	26.4%	26.7%	26.0%	-	-	-	-
中小企業向け(会計ベンダー向け: OEM)	28.2%	25.7%	27.3%	24.2%	25.5%	-	-	-	-
<b>販売形態別売上高(構成比)</b>	<b>100.0%</b>	<b>100.0%</b>	<b>100.0%</b>	<b>100.0%</b>	<b>100.0%</b>	-	-	-	-

出所: 会社データ、弊社計算

## キャッシュフロー計算書（四半期累計）

キャッシュフロー計算書 (百万円)	単体実績	単体実績	連結実績	連結実績	単体実績	単体実績	連結実績	連結実績	前年比 純増減
	1Q 12/2025	2Q累計 12/2025	3Q累計 12/2025	4Q累計 12/2025	1Q 12/2026	2Q累計 12/2026	3Q累計 12/2026	4Q累計 12/2026	
営業活動によるキャッシュフロー	-	159	-	349	-	-	-	-	-
投資活動によるキャッシュフロー	-	(44)	-	(267)	-	-	-	-	-
<b>営業活動によるCF+投資活動によるCF</b>	<b>-</b>	<b>115</b>	<b>-</b>	<b>83</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
財務活動によるキャッシュフロー	-	44	-	79	-	-	-	-	-

出所: 会社データ、弊社計算

## 貸借対照表（四半期）

貸借対照表 (百万円)	単体実績		連結実績		単体実績		連結実績		前年比 純増減
	1Q 12/2025	2Q 12/2025	3Q 12/2025	4Q 12/2025	1Q 12/2026	2Q 12/2026	3Q 12/2026	4Q 12/2026	
現金及び預金	1,625	1,764	1,652	1,769	1,171	-	-	-	(453)
受取手形及び売掛金	92	149	185	35	218	-	-	-	+125
その他	59	32	43	324	81	-	-	-	+21
<b>流動資産</b>	<b>1,777</b>	<b>1,945</b>	<b>1,881</b>	<b>2,129</b>	<b>1,470</b>	-	-	-	<b>(306)</b>
有形固定資産	237	215	408	352	317	-	-	-	+80
無形固定資産	86	87	90	82	73	-	-	-	(12)
投資その他の資産	381	381	381	333	796	-	-	-	+414
<b>固定資産</b>	<b>704</b>	<b>684</b>	<b>880</b>	<b>769</b>	<b>1,187</b>	-	-	-	<b>+482</b>
<b>資産合計</b>	<b>2,482</b>	<b>2,630</b>	<b>2,762</b>	<b>2,899</b>	<b>2,658</b>	-	-	-	<b>+175</b>
契約負債	683	718	761	763	730	-	-	-	+46
その他	299	347	326	381	315	-	-	-	+15
<b>流動負債</b>	<b>982</b>	<b>1,065</b>	<b>1,088</b>	<b>1,145</b>	<b>1,045</b>	-	-	-	<b>+62</b>
その他	39	39	39	39	39	-	-	-	+0
<b>固定負債</b>	<b>39</b>	<b>39</b>	<b>39</b>	<b>39</b>	<b>39</b>	-	-	-	<b>+0</b>
<b>負債合計</b>	<b>1,022</b>	<b>1,104</b>	<b>1,127</b>	<b>1,184</b>	<b>1,084</b>	-	-	-	<b>+62</b>
<b>株主資本</b>	<b>1,458</b>	<b>1,497</b>	<b>1,595</b>	<b>1,658</b>	<b>1,555</b>	-	-	-	<b>+97</b>
その他合計	2	27	39	56	17	-	-	-	+15
<b>純資産</b>	<b>1,460</b>	<b>1,525</b>	<b>1,635</b>	<b>1,714</b>	<b>1,573</b>	-	-	-	<b>+112</b>
<b>負債純資産合計</b>	<b>2,482</b>	<b>2,630</b>	<b>2,762</b>	<b>2,899</b>	<b>2,658</b>	-	-	-	<b>+175</b>
自己資本	1,458	1,498	1,595	1,662	1,507	-	-	-	+49
有利子負債	-	-	-	-	-	-	-	-	-
ネットデット	(1,626)	(1,765)	(1,653)	(1,770)	(1,172)	-	-	-	+453
自己資本比率	58.7%	57.0%	57.7%	57.3%	56.7%	-	-	-	-
ネットデットエクイティ比率	(111.5%)	(117.8%)	(103.6%)	(106.5%)	(77.7%)	-	-	-	-
ROE(12ヵ月)	39.0%	36.7%	35.9%	12.2%	15.9%	-	-	-	-
ROA(12ヵ月)	9.3%	8.8%	10.9%	10.1%	13.8%	-	-	-	-

出所：会社データ、弊社計算

### Disclaimer

ここでの情報は、ウォールデンリサーチジャパンが当該事業会社の発信する「IR 情報」を中立的かつ専門的な立場から要約して、レポート形式にまとめたものである。「IR 情報」とは、即ち、当該事業会社に係る①弊社との個別取材の内容、②機関投資家向け説明会の内容、③適時開示情報、④ホームページの内容などである。

商号：株式会社ウォールデンリサーチジャパン

本店所在地：〒104-0061 東京都中央区銀座 6 丁目 14 番 8 号 銀座石井ビル 4 階

URL：<https://walden.co.jp/>

Email：[info@walden.co.jp](mailto:info@walden.co.jp)

Tel: 03-3553-3769